



КОМПЛЕКТ 1

75€
+НДС (12%)
за комплект

Максим Поташев, «Путь решения»

Приемы, используемые в интеллектуальных играх, могут успешно применяться при решении бизнес-задач любой сложности. Автор этой книги, знаменитый игрок и профессиональный консультант, обобщив свой многолетний опыт, они предлагают читателям универсальный алгоритм творческого мышления и иллюстрируют его множеством примеров, задач и упражнений.

Александр Фридман, «Вы или Хаос: профессиональное планирование для регулярного менеджмента»

Уникальное практическое руководство по построению целостной системы управленческого планирования "с нуля" в рамках всей организации сверху донизу. Только полезная практическая информация, только те знания, которые мгновенно можно применить на практике в повседневной работе, только те приемы и технологии, которые работают и дают результаты во многих успешных компаниях.

Игорь Манн, «Номер 1»

Многие заявляют «Хочу стать номером 1 в своей сфере деятельности», но мало кто действительно делает что-то для этого, тем более в оговоренный срок. Неудивительно: «сделать себя самому» непросто: требуется системный подход и внимание к деталям. Эта книга как раз и предлагает чек-лист, который легко модифицировать под вас лично.

Игорь Рызов «Я всегда знаю, что сказать»

Книга объединяет в себе то множество научных подходов, которые существуют в современном мире переговоров. С ее помощью вы изучите основные стратегии перехвата, удержания и управления вниманием в сложных переговорных ситуациях, а также отработаете на практике навыки, позволяющие контролировать протекание любых, даже жёстких переговоров.

Владимир Тарасов «Технология жизни»

Книга предлагает целостную и эффективную систему управленческих навыков и жизненных ценностей, философию жизни, соединяющую мудрость древних традиций с последними достижениями психологии и менеджмента. Эта книга о жизни, о том даре, которым мы распоряжаемся по-разному.



КОМПЛЕКТ 2

70€
+НДС (12%)
за комплект

Дмитрий Ткаченко, «Скрипты продаж»

Ткаченко – Эта книга - кладезь самых успешных, продуманных и опробованных в жестких условиях реальных продаж речевых модулей, которые позволяют разрабатывать сценарии продаж, подходящие именно вашей переговорной ситуации. Если вместо избитых и совершенно неэффективных ответов на возражения клиента вы хотите получить реально работающие фразы, эта книга для вас!

Игорь Манн, «Точки контакта»

Читайте, пишите, анализируйте ваши точки контакта и учитесь управлять ими. Ваш маркетинг и бизнес станут намного-намного эффективнее! Тщательная работа с книгой гарантирует увеличение прибыльности вашей компании за счет простых шагов, которые можно сделать уже завтра.

Карл Сьюэлл, «Клиенты на всю жизнь»

Автор - успешный бизнесмен, которому удалось поднять продажи до невиданных высот благодаря привлечению и удержанию покупателей. Его книга являет собой практическое руководство по работе с клиентами (а попутно и по организации работы предприятия, маркетингу и мерчендайзингу).

Максим Поташев, «Век клиента»

Эта книга - попытка комплексного взгляда на то, как должна строиться система взаимоотношений компании и клиента. Обобщен двадцатилетний опыт работы автора.

Александр Левитас, «Экспресс-маркетинг»

В маркетинге существует немало инструментов, результат от применения которых можно получить быстро: за месяц, неделю и даже за несколько дней. Именно такие инструменты собрал в одной книге главный эксперт по партизанскому маркетингу, автор "Больше денег от вашего бизнеса" Александр Левитас.

Особое предложение!

Если Вы заказываете оба комплекта, то вместо ~~145~~ евро +НДС действует особое предложение!

125€
+НДС (12%)
за оба
комплекта

Как оформить заказ?

Вариант 1: просто ответьте на полученный мейл и напишите, какие комплекты и сколько желаете заказать.

Вариант 2: сообщите о желании сделать заказ комплектов книг, позвонив Льву Файнвейцу на +371 29538469 или отправив смску на указанный номер.